

製品・サービス動向-国内

■レブコム：Web 会議解析 AI「MiiTel Meetings」、リアルタイムで AI が対話を要約し最適な対応を可能にする「AI ビジネスアシスタント機能」を実装

(PRTIMES:4月14日)

株式会社 RevComm(<https://www.revcomm.com/ja/>) (東京都千代田区、以下、レブコム) は、Web 会議解析 AI「MiiTel Meetings」に、リアルタイムで生成 AI が業務を支援する新機能、「リアルタイムトークアシスタント機能」を実装した。



リアルタイムトークアシスタント機能 (RevComm)

リアルタイムトークアシスタント機能は、AI によるリアルタイム要約にとどまらず、営業現場における競合企業の切り替えしトークの提案やヒアリング漏れチェックと聞き出すための推奨トーク提案など、今まで事後にしかできなかった営業支援をリアルタイムで行うことにより、生産性向上を実現する。

本機能のポイントとしては以下の通り。(1) 人材不足と教育コストの課題を解決：AI のリアルタイム支援により、経験の浅い担当者でもトップセールス級の高品質な顧客対応が可能になる。(2) 商談中の「ヒアリング漏れ」をゼロに：Web 会議の内容を AI がリ

アルタイムで解析。確認すべき事項の抜け漏れをその場で検知・提示し、商談の精度を最大化する。(3) 競合比較に勝つ「攻めのトーク」を即座に提案：競合他社への切り替えし案や、顧客の本音を引き出すための推奨トークを AI が提示。事後の振り返りではなく「商談中」の判断をアシストする。

従来の音声解析 AI は、「振り返り」に主眼が置かれていたが、現場では「今、この瞬間の顧客対応」における判断支援が求められていた。こうした背景から、レブコムは「MiiTel Meetings」での Web 会議中に生成 AI がリアルタイムで会話に伴走し、担当者の認知・判断・操作を支援するリアルタイムトークアシスタント機能を開発した。これにより個人のスキルに依存しない対応品質の均一化と、業務効率化を実現する。

ビジネス動向-国内

■ブイキューブ：テレキューブ、累計設置台数 40,000 台突破

(PRTIMES:3月30日)

株式会社ブイキューブ(<https://jp.vcube.com/telecube>) (東京都港区) は、テレキューブの累計設置台数が 2026 年 2 月時点で 40,000 台を突破したと発表。

最近ではリモートワークを経験した企業の出社回帰が進み、対面コミュニケーションの価値が見直され、オフィス環境の在り方が改めて問われているという。政府による労働基準法改正の議論も背景に、柔軟な働き

方を支えるインフラ整備への関心は高まっている。

こうした変化の中で顕在化しているのが少人数向け会議室の不足という課題。オンラインコミュニケーションの普及やAI・DXの進展により、会議はより少人数・短時間・クローズな形へとシフトしており、従来の大型会議室中心のオフィスレイアウトでは、こうしたニーズに十分対応できなくなっている。



<テレキューブ全ラインナップ：左から、1人用、2人用、4人用、6人用>

テレキューブラインナップ（ブイキューブ）

さらに、人材・建築資材の不足による工事費の高騰や急速に変化する事業環境がもたらす固定費リスクの増大が、移転・増床・大規模改装へのハードルを押し上げている。その結果、移転・大がかり改装をする前に、まず既存スペースを賢く使い切るという発想が、多くの企業にとって現実的かつ優先度の高い選択肢となってきた。



テレキューブ新規出荷台数（ブイキューブ）

このような課題に対して、テレキューブは工事レス（消防設備工事、いわゆるB工事、短納期、省スペース、サブスク契約可能などの特長から需要が増加している。特に、2024年11月からは6人用サイズの販売を開始し、少人数の対面会議の需要にこたえてきた。その結果、テレキューブの年間の新規出荷台数が増加する中で、特に4～6人用の会議室ニーズを満たす製品

の出荷台数が全体をけん引したという。

同社では、累計設置台数 40,000 台突破を記念し、「40,000 台突破キャンペーン」を開始する（～2026年6月30日）。テレキューブ4台以上のサブスクリプション契約で初回契約期間が40%OFFとなる特別価格で提供する。また昨年発売し好評を博したエアコンもセットで割引の対象となる。さらに契約から2週間以内のお届けにも対応している（ただし消防法申請が滞りなく進行した場合）。

「40,000 台突破キャンペーン」：
https://jp.vcube.com/form-inquiry-md08-telecube_campaign.html

セミナー・展示会情報

<国内>

■ブイキューブセミナー（5月）

「現代のITシステムにおけるテスト戦略の重要性」「会話+AIアバター」で変わる顧客体験「商談を自動採点！ZoomとAIで構築する最強のセールスプロセス」など多数
 会場：オンラインセミナー

詳細・申込：<https://jp.vcube.com/event/all>

国内その他：<http://cnar.jp/cna/event-j.html>

※イベント情報は随時情報が入り次第掲載しております。

CNAR.jp サイトの情報もご参照ください。

業界の動き

遠隔会議・UC業界は日々さまざまな動きがあります。この定期レポートの発行は月2回（プレスリリースと取材に基づく記事のみ）ですが、CNAレポート・ジャパンでは、それ以外の業界の動きに関連した国内外の情報を日々皆さんと共有しています。皆様の情報収集のひとつとしてご活用いただければ有難いです。

■フェイスブック（遠隔会議&UCトレンドワッチ）

<https://www.facebook.com/unifiedcom>

■Twitter (CNA レポート・ジャパン)

<https://twitter.com/cnarjapan>

■メーリングリスト (dte-forum)

<http://cnar.jp/cna/dteforum-ml.html>

■定期レポートバックナンバー

定期レポートのバックナンバー (1999 年～最新号) は
下記で閲覧できます。

<http://www.cnar.jp/cna/cnareportarchive.htm>

CNAレポート・ジャパン 2026年4月30日号おわり

ホームページ: <http://cnar.jp> お問い合わせ: cnar@cnar.jp