

## 製品サービス動向-国内

## ■シュア・ジャパン：Zoom Rooms 向けの柔軟な新ソリューションを発表

(PRTIMES：6月15日)

シュア・ジャパン株式会社 (<https://www.shure.com/ja-JP>) (東京都港区)は、「IntelliMix コラボレーションポートフォリオ」を拡充し、「Zoom Rooms」向け「IntelliMix Room Kit」および IntelliMix 基本システムを発表した。



IntelliMix Room Kit (シュア・ジャパン)

IntelliMix Room Kit (<https://www.shure.com/ja-JP/products/video-conferencing/imxrk>)は、標準的な会議室向けの必要な機器をあらかじめパッケージにしたもので、小規模から大規模までの標準的な会議室にスムーズに導入でき、複数の会議室でも構成と運用の統一が可能となっている。「MXA902 シーリングアレイスピーカーフォン」や「Huddly カメラ」が含まれている。自動設定機能により音声や映像の設定を行うことなく迅速に導入できる。

IntelliMix Room Kit には、部屋の規模に応じて選択可能な、小規模室向け「IntelliMix Room Kit 30」、中規模室向け「IntelliMix Room Kit 50」、大規模室向け「IntelliMix Room Kit 70」、マルチカメラソリューションをセットにした大規模室向け「IntelliMix Room Kit 80」モデル構成がある。

複数の会議室で統一された構成と運用を実現し、導入後の効率的なサポートを実現している。自動設定機能による簡単な導入・セットアップ、マイクロホン・スピーカー・カメラ、Zoom Rooms 向け Windows ベースミニ PC、タッチパネルなど、システムの構築に日宇町名コンポーネントすべてを同梱、などの特長がある。

一方、IntelliMix 基本システム (<https://www.shure.com/ja-JP/products/video-conferencing/imxf5>)は、IntelliMix Room DSP を内蔵した Windows ベースのミニ PC とタッチパネルを組み合わせたキット。外部オーディオプロセッサーやインターフェイス機器を削減しながら高度な AV ソリューションの設計・導入・運用に対応し、高品質な音声を提供する。

要求の厳しいコラボレーションスペースや複雑な環境への導入に最適な IntelliMix 基本システムは、ニーズに応じたシステム設計を可能にする高い柔軟性を提供する。(1) 講義室、分割可能な会議室、ハイブリット/ハイフレックス教室、大規模会議室など多様な利用・環境への対応、(2) Shure の Microflex ポートフォリオのマイクロフォンやスピーカーを組み合わせて使用し、用途に応じた音響システムを構築可能。(3) 他社製カメラを組み合わせられる柔軟なビデオシステム構成。

これらのソリューションにより、標準的な会議室への迅速な展開を実現すると同時に複雑なシステムに対応する高い柔軟性も確立し、規模や用途に応じたシステムの導入が可能になる。また、Zoom との連携により、会議や講義、コラボレーションにおいてエンタープライズレベルのセキュリティを提供する。加えて、ShureCloud や Zoom Device Management を活用することで、IT 部門や AV 担当者はシステムの状態をリモートでリアルタイムに把握・管理・更新でき、運用負荷の軽減と IT 業務の効率化に貢献するとしている。

## ■ゾーホージャパン：Zoom Meetings と Zoho CRM を連携し、商談情報を自動集約する支援サービスを提供開始

(PRTIMES:6月24日)

ゾーホージャパン株式会社 (<https://www.zoho.co.jp/>) (神奈川県横浜市) は、「Zoom Meetings」と「Zoho CRM」を連携し、商談情報を Zoho CRM 上に自動集約する連携支援サービスの提供を開始する。

本サービスでは、「Zoom AI Companion」が生成した商談要約や録画データ、文字起こしテキストを Zoho CRM 上に自動で集約し、一元管理を実現する。

オンライン商談の定着に伴い、商談内容の記録や情報共有の重要性が高まっている。一方で、議事録作成や CRM への入力作業は依然として手作業に依存するケースが多く、営業担当者の負担増加や情報活用の妨げにつながっている。加えて、商談履歴が担当者ごとや個別のツールに分散することで、担当者間の情報共有や引継ぎが滞る要因にもなっているという。

本サービスは、Zoom AI Companion を活用し、以下を実現する。(1) 商談終了後、Zoom AI Companion が生成した要約データを、Zoho CRM 上の顧客情報に紐づけて保存する。(2) 商談の録画データが、Zoho CRM へ自動的に同期される。営業担当者による録画

データのアップロードや URL 転記の手間が省ける。

(3) 商談中に生成された文字起こしテキストを Zoho CRM 上の顧客情報に紐づけて保存し、商談内容の迅速な振り返りや、過去のやり取りのキーワード検索を可能にする。

本サービスは、Zoho Marketplace で提供されている標準連携機能に加え、企業ごとの運用要件に応じた設計・構築を行う。ゾーホージャパンが自社での導入・運用を通じて培ったノウハウをもとに提供する。

## セミナー・展示会情報

### <国内>

#### ■ブイキューブセミナー (7月)

「もう音漏れに悩まない！個室ブースの防音体験会!!」「商談を自動採点！Zoom と AI で構築する最強のセールスプロセス」など多数

会場：オンラインセミナー

詳細・申込：<https://jp.vcube.com/event/all>

国内その他：<http://cnar.jp/cna/event-j.html>

※イベント情報は随時情報が入り次第掲載しております。

CNAR.jp サイトの情報もご参照ください。

## 業界の動き

遠隔会議・UC 業界は日々さまざまな動きがあります。この定期レポートの発行は月2回（プレスリリースと取材に基づく記事のみ）ですが、CNA レポート・ジャパンでは、それ以外の業界の動きに関連した国内外の情報を日々皆さんと共有しています。皆様の情報収集のひとつとしてご活用いただければ有難いです。

#### ■フェイスブック (遠隔会議&UCトレンドワッチ)

<https://www.facebook.com/unifiedcom>

■Twitter (CNA レポート・ジャパン)

<https://twitter.com/cnarjapan>

■メーリングリスト (dte-forum)

<http://cnar.jp/cna/dteforum-ml.html>

定期レポートバックナンバー

定期レポートのバックナンバー (1999 年～最新号) は  
下記で閲覧できます。

<http://www.cnar.jp/cna/cnareportarchive.htm>

CNAレポート・ジャパン 2026年6月30日号おわり

ホームページ: <https://cnar.jp> お問い合わせ: [cnar@cnar.jp](mailto:cnar@cnar.jp)